

POMODORO
PIZZA PASTA BURRITOS



CONCEPTO INNOVADOR

Ristorante tradicional para todos los gustos

POMODORO es un concepto de hostelería italiana tradicional con una oferta de alta calidad, englobado en el segmento “Fast Casual” (entre Fast Food y Casual Dinning) cuya característica principal es el precio único de todos los platos de la carta a 3,90€ y la línea gourmet a 4,90€.

El posicionamiento de “Ristorante Italiano Fast Casual” es único en el segmento de Restaurantes Italianos.

El precio único permite el acceso de una clientela universal, atrae tanto a clientes jóvenes como a la familia, todos buscan la máxima calidad al precio justo. El ticket medio es de 7,5 euros, compitiendo tanto con conceptos de Fast Food como con otros restaurantes temáticos de mayor ticket medio.

TODOS LOS
PLATOS A

3,90 €

**SERVICIO
Y CALIDAD**

FAST CASUAL





PRODUCTO

Comida tradicional italiana

La alta calidad de la materia prima (mozzarella pura, productos frescos, pastas importadas de Italia, etc.), la elaboración de los platos al momento y la presentación en vajilla premium, hace que **nuestros clientes tengan la mejor “Experiencia Ristorante”, a un precio ajustado.**



SERVICIO

El servicio es muy rápido, el cliente pide la comida frente al “Menú Board”, retira su bebida y abona su consumición. **En breve tiempo se le sirve al cliente en la mesa como en los mejores Ristorantes italianos.**

El ‘Table Service’ permite ahorrar en costes de personal, controlar el proceso de pagos y a la vez el cliente se siente bien atendido en la mesa.

**PRODUCTOS
ITALIANOS**

**RAPIDEZ EN
EL SERVICIO**

**CALIDAD A
UN PRECIO
ACCESIBLE**





 **POMODORO**
PIZZA PASTA BURRITOS



LA CARTA

Comida Fast Casual de calidad
al alcance de todos

POMODORO ofrece más de 50 platos,
repartidos en los grupos antipasti, insalati, pizzas,
combos, pastas, platos al horno, burgers y
burritos. Además, disponemos de una carta
especial de **productos sin Gluten**.

Gracias al desarrollo permanente de nuevas
recetas, la carta agrega platos cada trimestre,
invitando a una visita recurrente de la clientela.



MEJOR COMERCIO DEL AÑO 2017-2018
POMODORO es elegido "Comercio del Año
2017/2018" por los consumidores, como mejor
marca en la categoría de Pizzería y Restaurantes.





ESTABLECIMIENTO

Un espacio acogedor

La decoración es clásica italiana, con manteles lavables, ambiente relajado y referencias permanentes a las materias primas naturales. La marca funciona muy bien tanto en locales en calle como en Centros Comerciales. Cada establecimiento POMODORO tiene su personalidad, porque el proyecto modelo se adapta a las necesidades de cada local.

Pomodoro cuenta con diferentes formatos de negocio, local independiente, con terraza común, kiosco, free standing, co-branding, etc.



Actualmente el 60% de los establecimientos están en Centro Comerciales y el 40% en la calle.

VENTAJAS DE LA MARCA

- **POMODORO es un concepto de ristorante con un modelo de negocio coherente, rentable y contrastado.** La oferta de productos está muy adaptada al entorno económico del momento, ya que ofrece un ticket medio muy competitivo.
- Es la franquicia española de mayor crecimiento en su sector en los últimos 5 años. Tiene implantación en todo el territorio español, y en 2020 ha comenzado a abrir establecimientos en Portugal.
- Es un negocio con costes controlados, los ingresos están basados en una alta rotación de los clientes, y tiene una operativa muy sencilla.
- La franquicia POMODORO tiene un modelo de inversión inicial Smart-Cost (baja inversión inicial) un 50% más económica que otros competidores. La decoración está pensada para que pueda adaptarse con facilidad a locales nuevos o ya existentes. Estos factores son los que permiten una rápida recuperación de la inversión inicial.
- **Comess Group** pone a su disposición todo lo necesario para impulsar su nuevo emprendimiento; le ayudamos en la búsqueda de la plantilla inicial y en la formación de la misma; también tenemos acuerdos preferentes con las principales entidades bancarias para la financiación de la inversión inicial.

El 60% de los franquiciados actuales ha **repetido inversión en un POMODORO** después de abrir su primer local.

CONDICIONES ECONÓMICAS

**CANON:
16.000€**

**A PARTIR DE
150M² CON
TERRAZA**

**ROYALTY:
1.000€
AL MES**

**CONTRATO
7 AÑOS**

**INVERSIÓN
DESDE
80.000€**

**APORTACIÓN
FONDO DE
MARKETING
200€ AL MES**

*El importe del royalty podrá variar en función de la facturación mensual del establecimiento.
Ventas > 45.000€ al mes, 1.500€ de royalty y Ventas > 80.000€ al mes, 2.000€ de royalty.

*Empresa líder
en franquicias
de cadenas de
restauración*



LIZARRAN



CANTINA
MARIACHI

CASA GARCÍA
CERVEZAS Y TAPAS





La compañía de restauración
organizada con más
experiencia en el sector

Comess Group, con más de **325 establecimientos**, es la compañía española de restauración organizada con más experiencia del sector y con mayor presencia internacional.

Desde los comienzos, **Comess Group** opera con un sistema de franquicia como modelo de gestión y crecimiento. Esto nos convierte en una de las compañías con mayor expertise franquiciador del país. Somos expertos en la gestión de franquicias y en la atención al franquiciado.

Presencia internacional

Actualmente, la compañía Comess Group cuenta con establecimientos en más de 6 países alrededor del mundo, operados bajo el formato de master-franquicia.

Marcas reconocidas

Comess opera con las marcas comerciales, Lizarran, Don G, Cantina Mariachi, Pieology, Casa García y Pomodoro.

SOPORTE AL FRANQUICIADO

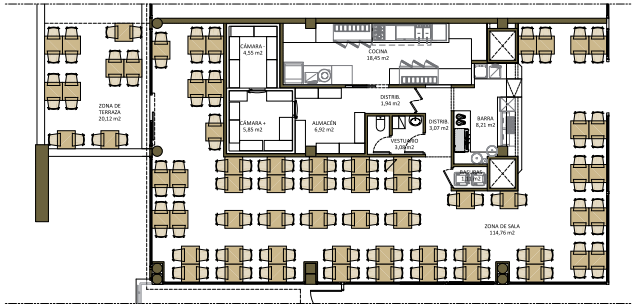
Mayor experiencia y mejor atención

Departamento Inmobiliario

La elección de la ubicación es una de las claves del éxito de nuestro negocio, por eso contamos con un departamento especializado en el área inmobiliaria que te ayudará en la búsqueda de la mejor ubicación y en la negociación de la renta.

Nuestras marcas se adaptan a todos los formatos de retail (calle y centro comercial, locales grandes y kioskos, con y sin terraza...), de manera que con toda seguridad encontraremos el local más adecuado.





Departamento Técnico

Nos encargamos de la adecuación y decoración del local a través de proveedores homologados, que nos dan la tranquilidad de que todo estará listo de la forma correcta y en el tiempo necesario.

Departamento de Operaciones

Una operativa sencilla y escalable perfectamente establecida es lo que hace de nuestro modelo un modelo de éxito. El departamento de operaciones mantiene un contacto continuo con cada uno de nuestros franquiciados para apoyarles en todos los aspectos relacionados con el negocio y, al mismo tiempo, vela por los estándares que marca Comess Group en términos de calidad, seguridad alimentaria e imagen de marca.



Departamento de Compras

Nuestro equipo de compras trabaja para que tengas los mejores precios del mercado, lo que permite mejorar el coste de materia prima y, por lo tanto, optimizar la cuenta de resultados.



Departamento de Formación

Nuestro departamento de formación te ofrecerá la formación, tanto teórica como práctica, a ti y a tu plantilla, para poner en marcha tu negocio y gestionarlo de forma óptima.

Departamento de Marketing

El equipo de marketing de Comess Group desarrolla la estrategia de comunicación y marketing de cada marca tanto online como offline y se ocupa de las acciones de LSM oportunas para cada establecimiento.



Departamento de IT

Tecnología e innovación al servicio del negocio.



Departamento de I+D

Nuestro equipo de chefs desarrolla constantemente nuevos productos que nos permiten actualizar nuestra oferta y sorprender al consumidor manteniéndonos a la vanguardia de las tendencias en el sector de la restauración.





POMODORO

PIZZA PA



tutto
3'90
PIZZA
PASTA
BURRITOS



¿INTERESADO?

Si te planteas poner en marcha una franquicia de POMODORO, nuestro equipo especializado estará encantado de atenderte para ampliarte información.

Infórmate enviando un mail a:

info@pomodoro.es

info@comessgroup.com





**ABRE TU
POMODORO**

91 490 28 05 - 605 938 883
info@comessgroup.com

www.pomodoro.es