

Hästens

since 1852



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®

© Hästens
Privileged and confidential

Hästens 
since 1852

Índice

● ¿Quiénes somos?

- La historia 3
- El impacto global 4

● Claves del éxito

- Nuestra marca 5
- Nuestro producto 7
- Nuestro soporte 10

● Nuestras tiendas 12

● Modelos de negocio 14



171 AÑOS DE MAESTRÍA SON SOLO EL COMIENZO

1852

El fundador de Hästens, Pehr Adolf Janson, se convierte en un maestro en sillas de caballo certificado. La artesanía incluye hacer colchones de cama de pelo de cola de caballo.



1917

David Janson, el hijo de Per Thure, lleva la antorcha y reenfoca la compañía únicamente en colchones de camas.



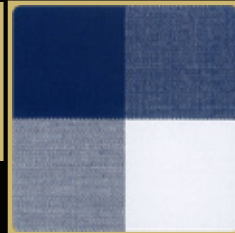
1950

Se completa la nueva fábrica de Hästens, diseñada por el arquitecto Ralph Erskine en 1948.



1963

Solveig y Jack Ryde, la cuarta generación familiar de fabricantes de camas, toman las riendas de Hästens.



1988

Jan Ryde, la quinta generación familiar de fabricantes de camas, continúa con orgullo la tradición.



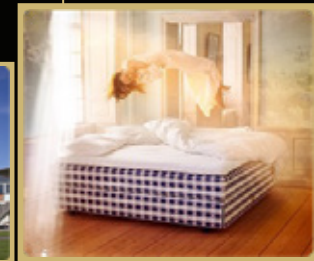
1998

Se amplía la fábrica, una vez más diseñada por el arquitecto Erskine.



2022

Se lanza la cama drêmer, diseñada por Ferris Rafauli.



Late 1800s

Los hijos de Pehr Adolf, Per Thure y Adolf Fredrik, se convierten en fabricantes de sillas de montar y camas de segunda generación.

1952

El rey Gustavo VI Adolfo nombra a Hästens como proveedor de la corte real por primera vez.

1978

Jack Ryde diseña lo que se ha convertido en el icónico diseño de cuadros azules de Hästens.

2020

Se lanza el Grand Vividus, diseñado por Ferris Rafauli.



2023

Hästens ahora vende en 48 países. Nuestro emocionante viaje ha tenido lugar durante 171 años, y todavía es solo el inicio.



48
PAÍSES
EN EL
MUNDO

+275
TIENDAS
(MAYO 2022)

+€ 100M
FACTURACIÓN
EN 2022

12,000
CAMAS AL AÑO

260
PERSONAS QUE
TRABAJAN A
NIVEL MUNDIAL

160
PERSONAS
QUE
TRABAJAN
EN LA SEDE

€ 23,000
(MINORISTA)
PROMEDIO POR
CAMA



***"SOMOS 170 AÑOS JÓVENES Y
NOS MOVEMOS RÁPIDAMENTE."***

Jan Ryde CEO Hästens y quinta generación de la familia fundadora.



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®



NUESTRA RECETA SECRETA SIGUE MEJORANDO DESDE 1852
Y ES IMPOSIBLE COPIARLA



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®

ESTAMOS ESTABLECIENDO ESTÁNDARES EN LA INDUSTRIA Y
ELEVANDO LAS EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES

HÄSTENS
GRAND VIVIDUS
Life Well Lived



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®



**"OBVIAMENTE, NUESTROS CLIENTES
SON ADICTOS: COMPRAN UNA CAMA
HÄSTENS MÁS CADA SEIS AÑOS, EN
PROMEDIO."**

Sarka Vagnerova y Karel Vagner, Republica Checa
Socios de Hästens desde 2005



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®

HÄSTENS
d r ē m æ r
The Day Is Yours®

La última creación de Hästens con
Ferris Rafauli en 2022.

NUESTRA MARCA ICÓNICA NOS DA UN RECONOCIMIENTO MUNDIAL **INMEDIATO**



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®

NUESTRO SOPORTE AYUDA Y ACELERA TUS VENTAS

- Desarrolladores de negocios en el mercado
- Campañas globales
- Estudio creativo interno
- Formación en ventas
- Estrategia de implementación en medios de comunicación
- Plataforma de comercio electrónico
- Herramientas para Planes de Accion Empresariales (BAP)
- Relaciones públicas (RP) globales y ayuda en eventos
- Colaboraciones con marcas
- Diseño de tienda
- Herramientas digitales, incluyendo soluciones de pago con Adyen
- Páginas locales en hastens.com
- Inversiones en Realidad Aumentada
- Redes sociales globales
- Colaboraciones con Hoteles
- Diseño de experiencia de usuario
- Equipo de experiencia de la tienda
- Uso de herramientas para Salesforce para CRM y gestión de clientes potenciales

EN RESUMEN: ¡Un soporte total para el éxito!



SOPORTE HÄSTENS

Nuestro concepto de tienda es único, inconfundible y válido tanto para espacios independientes como grandes superficies comerciales.

Siendo socio, usted contará con nuestro apoyo en todo momento. Una vez en marcha, nuestro equipo de apoyo de Ventas y Marketing le visitará y hará todo lo posible por ayudarle a poner en marcha y mantener su nuevo negocio.

El asesor ejecutivo de Hästens y un instructor de ventas le ayudarán a rendir al máximo para garantizar la rentabilidad de su negocio.



NUESTRAS TIENDAS



BE AWAKE FOR THE FIRST TIME IN YOUR LIFE®

TIENDA EXCLUSIVA HÄSTENS

- 250m²
- Toda la variedad de las camas
- Inversión desde 350K€
- Sistema digital de gestión
- Retorno de la inversión en 2/3 años
- Mayor margen en el sistema Hästens
- Tienda exclusiva : factor de 2,3

**NUESTRO GRAN POTENCIAL DE CRECIMIENTO
RENTABLE TODAVÍA ESTÁ SIN EXPLOTAR**



TIENDA SHOP-IN-SHOP HÄSTENS

- 200m2
- Mínimo 10 camas
- Inversión desde 200K€
- Retorno de la inversión en 3/5 años
- Tienda Shop in Shop: factor de 2,1



¡GRACIAS POR SU INTERES Y BIENVENIDO AL MUNDO HÄSTENS!

CONTACTO: Cristina López

clopez@mundofranquicia.com

654 221 069

