

BOGART
— BAAR —

DOSSIER COMERCIAL

BOGART
BAAR

The image shows a dimly lit interior space, likely a cafe or library. On the left, a large, detailed mural of a dragon's head and front leg is painted on a textured wall. To the right, a long, low red bookshelf is filled with various books, some standing upright and others stacked. Below the shelf is a long, low booth upholstered in a red and grey plaid fabric. In front of the booth, there are several small, square white tables with thin black metal legs. Each table is accompanied by a wooden chair with a curved back and a grey upholstered seat. The overall atmosphere is warm and intellectual.

LAS OPORTUNIDADES
NO PASAN, HAY QUE
CREARLAS



ÍNDICE

01 PRESENTACIÓN DE LA COMPAÑÍA

- ¿Quiénes somos?
- Oferta comercial
- Local

02 ÚNETE A NOSOTROS

- Claves de éxito
- Condiciones económicas
- Perfil emprendedor

03 PASOS A SEGUIR

04 CONTACTO

The background image shows a modern bar or restaurant interior. Several large, spherical wire-mesh pendant lights hang from the ceiling, some containing warm-toned bulbs. In the background, there are shelves stocked with various bottles, likely spirits or beer. A bar counter with more bottles and a small decorative figure is visible in the lower right. The overall atmosphere is cozy and contemporary.

01

PRESENTACIÓN DE LA COMPAÑÍA

01

Presentación de la compañía

¿QUIÉNES SOMOS?

UN LUGAR DONDE DESCUBRIR SABORES Y TEXTURAS
DE LA COCINA DE VANGUARDIA.

Bogart Baar nace en 2014, en el exclusivo barrio coruñés de Matogrande. Ahí, Juan Carlos, junto a su hijo Adrián han creado algo diferente, divertido, saludable y sobre todo adaptado a los gustos de hoy en día.

Nuestro negocio se basa en ofrecer **productos saludables e innovadores de máxima calidad**. En resumen, una apuesta segura en el sector de la restauración.





Presentación de la compañía

OFERTA COMERCIAL

Bogart Baar ofrece una gran variedad de productos, de la **máxima calidad**, elaborados en el propio restaurante, los cuales puedes degustar con uno de nuestros vinos o con una cerveza bien fresca.

Empleamos **productos frescos** para conseguir que nuestros platos, tostas, ensaladas... resulten deliciosos.

01

Presentación de la compañía

LOCAL

ACTUALMENTE BOGART BAAR CUENTA CON
UN LOCAL SITUADO EN A CORUÑA.

Ofrecemos un lugar en el que se distinguen **distintos ambientes**, puedes disfrutar tanto de un café, como una agradable comida y una copa con los amigos por la noche.

Buscamos **locales desde 250 m²**, situados **a pie de calle**, en las **principales calles comerciales** o en aquellas calles conocidas de segunda línea comercial.





02

ÚNETE A NOSOTROS

02

CLAVES DE ÉXITO

CLAVE 1

MODELO DE INVERSIÓN

Modelo de negocio idóneo de alta rentabilidad. Negocio sin estacionalidad.

CLAVE 2

KNOW HOW

Excelente servicio al cliente ofreciendo productos de máxima calidad, con proveedores homologados.

CLAVE 3

GARANTÍA DE CALIDAD

Venimos a revolucionar el sector, gracias a nuestro amplio conocimiento en hostelería.

CLAVE 4

PRODUCTO

Un producto de primera calidad, innovador y adaptado para todos los públicos.



Únete a nosotros

CONDICIONES ECONÓMICAS

INVERSIÓN INICIAL:

Desde 1K/m²

ROYALTY:

5% de explotación

DURACIÓN DE CONTRATO:

5+5 años

CANON DE PUBLICIDAD:

1%

CANON DE ENTRADA:

15K

REGISTRO MARCA:

800€ + 21% = 960€

02

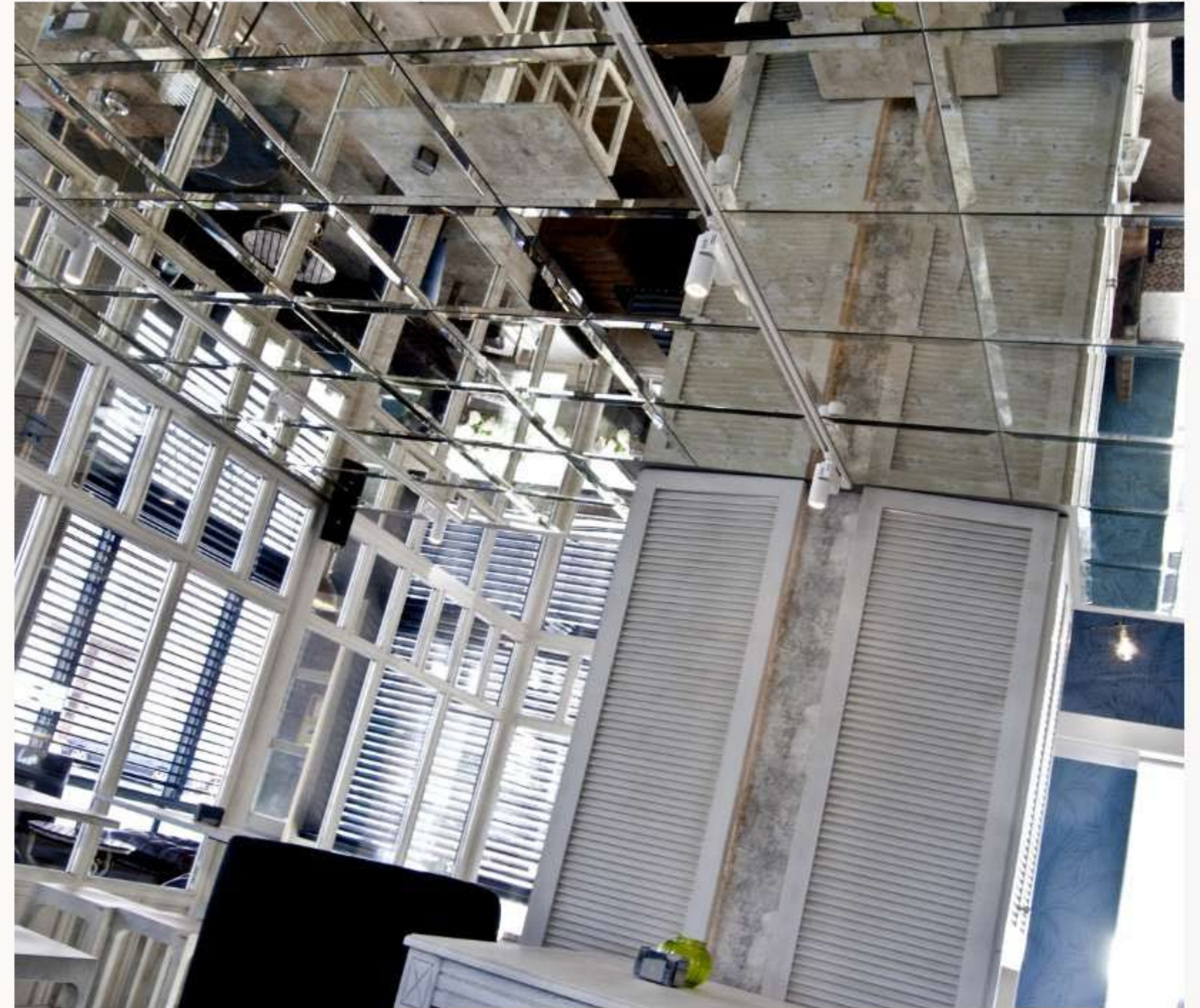
Únete a nosotros

PERFIL EMPRENDEDOR

BUSCAMOS FRANQUICIADOS CON PERFILES DE
AUTOEMPLEO O INVERSOR

Con capacidad de dirección, organización y experiencia en la gestión al cliente. Personas proactivas y dinámicas que crean en nuestro modelo de rentabilidad y participen en nuestro crecimiento.

Si buscas emprender con Bogart Baar, te atrae el sector y quieres desarrollar tu carrera profesional de manera independiente, te ofrecemos unírte a nuestra red.



PASOS A SEGUIR



01

ENTREVISTA

Nuestro departamento de expansión podrá entrevistarse personalmente con usted previa cita.

02

VISITA

Se establece una visita para explicarle en detalle todo lo relacionado con el negocio.

03

PLAN DE NEGOCIO

Basándonos en la geolocalización y su perfil, elaboramos una primera aproximación económica para valorar la viabilidad.

04

RESERVA

En caso de que fuera necesario buscar y/o validar locales comerciales, buscar financiación o “congelar” una zona se firmaría.

05

FINALIZACIÓN

Se paga el resto de las cantidades y se procede a los trámites de apertura.

04

BOGART
BAAR

ÚNETE A LA
EMPRESA QUE VA A
REVOLUCIONAR EL
SECTOR

CONTACTO

DEPARTAMENTO DE EXPANSIÓN

Pablo Aramburu

paramburu@mundofranquicia.com

628 285 578