



Innovación, liderazgo y referente en
Compliance / Cumplimiento Normativo

Desarrollando soluciones y servicios
de Compliance desde 1997



La firma

BONET consulting es una compañía especializada en Cumplimiento Normativo y Prevención Penal.

Fue fundada en el año 1997 por consultores y auditores con una dilatada experiencia en firmas multinacionales de servicios profesionales y, en la actualidad, está compuesta por un equipo multidisciplinar de profesionales especializados en diversos ámbitos, especialmente económico, jurídico y de nuevas tecnologías.

Nuestra firma es líder en la prestación de servicios de Cumplimiento Normativo desde el inicio de la aplicación de las normativas más relevantes, por lo que hoy en día aportamos toda la experiencia y trayectoria profesional que nos avala en cada área de actuación.

Equipo

Profesionales de referencia con amplia experiencia y profundos conocimientos en materia de cumplimiento normativo, con formación especializada en las diferentes áreas de actuación y las implicaciones entre las mismas.

Nuestro equipo está gestionado de manera coordinada para prestar un servicio focalizado y con la visión global en las diferentes áreas, todo ello con los requisitos necesarios de independencia y prevención del conflicto de interés interno. Esto proporciona un enfoque eficaz en la configuración, implantación y en la minimización de riesgos de incumplimiento de nuestros clientes.

Misión y Compromiso

Identificar, interpretar y comunicar a nuestros clientes y colaboradores los requisitos y obligaciones en materia de cumplimiento normativo y prevención penal, conjuntamente con el diseño y ejecución de la solución que les de cobertura eficazmente de forma global.

Áreas de actuación

Liderando el sector.

Globalidad y transversabilidad de áreas.

CP

COMPLIANCE
PENAL

PD

PROTECCIÓN
DE DATOS

PBC/FT

PREVENCIÓN DEL
BLANQUEO DE
CAPITALES Y DE LA
FINANCIACIÓN DEL
TERRORISMO

BG

BUEN
GOBIERNO

S

SOSTENIBILIDAD

INF

INFORME NO
FINANCIERO

eB

e-BUSINESS
COMPLIANCE

IG

IGUALDAD

CS

CIBERSEGURIDAD

PA

POLÍTICA
ANTICORRUPCIÓN

SE

SECRETOS DE
EMPRESA

Tipología de servicios

Liderando soluciones.

Globalidad y transversabilidad de servicios.

// **1** FORMACIÓN

// **2** CANALES DE
DENUNCIAS

// **3** AUDITORÍAS

// **4** OUTSOURCING

// **5** CERTIFICADOS

// **6** PROTOCOLOS /
CÓDIGOS

// **7** ASISTENCIA
LEGAL

// **8** MODELOS /
MANUALES

Cobertura Global / Sectorial

- Entidades Financieras
- Sociedades de Inversión
- Sociedades de Garantía Reciproca (SGR)
- Compañías y Mediadores Seguros
- Compañías de Leasing y Renting
- Salud y Farmaceuticas
- Fundaciones / Asociaciones / Colegios
- Sociedades de Tecnología Sanitaria

- Logística y Transporte
- Automoción
- Inmobiliarias y Constructoras
- Alimentación
- Servicios Profesionales
- Software y comercio electrónico
- Enseñanza
- Entidades Deportivas

Multinacionales / Gran Empresa / Redes Empresa / PYMES / Profesionales

Referencias

Soporte institucional

UNED

(Universidad Nacional de Enseñanza a Distancia)

URV

(Universidad Rovira i Virgili)

UDL

(Universitat de Lleida)

Instituto de Censores Jurados de Cuentas

Consejo General de Colegios de Economistas

**Consejo General de Colegios de
Mediadores de Seguros**

Cámaras de Comercio de España

Asociaciones y Agrupaciones Empresariales

Referencias

Clientes y soluciones relevantes

- > ATIJARIWABA BANK
- > ENTIDADES GRUPO CAIXABANK.
- > ABB Asea Brown Boveri
- > MANPOWER GROUP.
- > ESTAMP (Proveedor mundial Tier 1 de AUTOMOCIÓN).
- > ZANINI (Proveedor mundial Tier 1 de AUTOMOCIÓN).
- > GRUPO IBERICAR.
- > FREMAP
- > ANTICIPA & BLAKSTONE.
- > ICF (INSTITUT CATALÀ DE FINANCES).
- > BNP B.N. PARIS
- > BANCO CETELEM.
- > SOCIÉTÉ GÉNÉRALE.
- > SINGULAR BANK.
- > BANKINTER.
- > ATL CAPITAL.
- > BMCE BANK.
- > GRUPO CIMD.
- > BANQUE ROTHSCHILD.
- > CAJAMAR.
- > GRUPO AHORRO CORPORACIÓN.
- > GRUPO GAESCO
- > MADRID EXCELENTE.
- > ASNEF (ASOCIACIÓN NACIONAL DE ESTABLECIMIENTOS FINANCIEROS).
- > BANCO FINANTIA SOFINLOC.
- > LEASEPLAN.
- > GRUPO INTERNACIONAL IMTECH (DIVISIÓN ingeniería y salud).
- > GRUPO INTERNACIONAL KERN FARMA.
- > AVAL MADRID / AVALIS / ELKARGI / IBERAVAL / AVAL CANARIAS / OTRAS SGR
- > MERZ PHARMA ESPAÑA.
- > GRUPO EGARSAT.
- > GRUPO MUTUA TERRASA.
- > ORDEN HOSPITALARIA SAN JUAN DE DIOS – CURIA PROVINCIAL.
- > GRUPO ACTIVA MUTUA.
- > GRUPO AIR LIQUIDE
- > GRUPO ZIMMER-BIOMET.
- > FECSA (Fábrica Española de Confecciones).
- > SICE (Sociedad Ibérica de construcciones eléctricas – GRUPO ACS).
- > COBRA (GRUPO ACS).
- > ENRESA (Empresa Nacional de Residuos Radioactivos).
- > GRUPO SETRAM.
- > DB SCHENKER.
- > STEF.
- > TNT.
- > PALLETWAYS.
- > SENDING TRANSPORTE URGENTE.
- > LABORATORIOS ACTELION.
- > MAHESO.
- > GRUPO RESTALIA.
- > BURGER KING SPAIN.
- > SERVIHABITAT.
- > GRUPO SACRESA.
- > GRUPO LAYETANA.
- > GRUPO RUBAU.

Delegados BONET consulting (1 de 2)

Funciones

Coordinador e interlocutor con los clientes de las soluciones y servicios de BONET como firma de referencia con reconocido prestigio y trayectoria profesional.

Aportara soluciones de alto valor añadido y nivel profesional con alto potencial de captación y desarrollo incremental de negocio en diferentes tipologías de clientes y sectores.

Formar parte de la red de expertos de compliance / cumplimiento normativo de mayor relevancia y presencia en el mercado. Que le permite optimizar y potenciar el desarrollo comercial en sus contactos y áreas de actuación.

Delegados BONET consulting (2 de 2)

Experiencia y compromiso

Trayectoria profesional reconocida y valorada con amplia base de contactos y referencias de directivos y profesionales de relevancia en las empresas.

Capacidad de desarrollo comercial en su base de contactos y/o en el desarrollo y captación de nuevos contactos / prescriptores.

Perfiles objetivo

- Profesionales con experiencia en el sector financiero/seguros en el área de empresas
- Profesionales del sector de servicios profesionales a empresas
- Profesionales de despachos profesionales

Claves del éxito y valor del proyecto delegados (1 de 2)

1 MARCA

BONET es firma referente en el sector con la mas amplia red de tipología de referencias y soluciones del mercado, con cartera de clientes y soluciones adaptada para diferentes niveles de complejidad de clientes y a diferentes sectores, con adaptación continua a las novedades y nuevos requisitos normativos (¡Compañero de presente y futuro!).

2 NEGOCIO

El prestigio y la calidad de las soluciones de BONET, unido a la mayor amplitud y globalidad de negocio en las tres dimensiones de negocio (1: Área de servicios / 2: Tipo de servicios / 3: Clientes). Todo ello aporta una alta capacidad de captación y crecimiento de negocio, unido a una altísima tasa de fidelización y desarrollo comercial en cada uno de los clientes que gestione el delegado.

3 TECNOLOGÍA

BONET es líder en el desarrollo de soluciones con amplia base de soporte y servicio en aplicaciones de Compliance propias que permite aportar al cliente soluciones únicas y servicios referentes en el mercado.

Claves del éxito y valor del proyecto delegados (2 de 2)

4 EQUIPO Y RECURSOS

BONET es referente en el mercado en disponer de un equipo integrado y coordinado de soluciones de Compliance / Cumplimiento normativo que actuaran como soporte y enlace técnico con los clientes que gestione el Delegado. Asimismo el Delegado contará con el soporte de nuestras soluciones de gestión, comercialización y ubicaciones de referencia en Avda. Diagonal y Calle Serrano.

5 FORMACIÓN CONTINUA

BONET dispone de la mayor base de contenidos y programas formativos en Compliance para directivos y responsables de compliance que formaran parte del programa de soporte y acreditación del Delegado.

6 ACUERDOS Y ACCIONES COMERCIALES DE BONET

El Delegado accederá a los acuerdos, soluciones y acciones de marketing y publicidad desarrollados por BONET para complementar y potenciar su desarrollo de negocio en su ámbito de actuación.

Marco económico del proyecto

1

Derecho Entrada
12.000 a 9.000 €

2

Sin necesidad
de inversión

3

Sin royalty

4

Soporte Técnico
y Comercial

5

Soporte tecnológico y
soluciones tecnológicas
de demostración y
desarrollo comercial

6

Opciones de implicación
y desarrollo comercial
moderada / media / alta

7

Opciones de crecimiento
adicionales
Multi Delegado
Consultor Homologado

8

Alta Rentabilidad
y Beneficios

Pasos a seguir

1 Entrevista personal

Te presentaremos la marca y elaboraremos un plan financiero a medida

2 Reserva zonal

Te reservarás una zona de actuación pagando el 25% del Derecho de entrada.

3 Firma contrato

Firmamos contrato. Empezamos la formación y los trámites de apertura. ¡Empieza lo bueno!

Contacto

**Gonzalo
Alcoba**

galcoba@mundofranquicia.com

**Carlos
Olmedo**

colmedo@mundofranquicia.com

